



Términos y Condiciones de Uso

Bienvenido a MDJ Consultoría Comercial. Al acceder y utilizar este sitio web, así como al contratar nuestros servicios de consultoría, reingeniería de procesos y capacitación, usted acepta cumplir con los siguientes términos y condiciones. Establecemos estas bases para asegurar una colaboración transparente y enfocada en resultados.

1. Objeto de los Servicios

MDJ Consultoría Comercial proporciona servicios profesionales de consultoría estratégica, optimización de prospección, ingeniería de tiempos y la implementación integral de la metodología **EJE Comercial 360**. Los alcances específicos de cada intervención se detallarán en la propuesta técnica y económica enviada formalmente al cliente.

2. Propiedad Intelectual

Todo el contenido de este sitio, incluyendo textos, logotipos y, específicamente, la metodología **EJE Comercial 360**, son propiedad intelectual de **Miguel Ángel Jiménez Ávalos**. El cliente adquiere el derecho de uso interno de los materiales entregados tras la liquidación del servicio, pero queda estrictamente prohibida su reproducción, venta, distribución o uso para fines de capacitación a terceros sin autorización expresa por escrito.

3. Compromiso del Cliente

El éxito de la implementación del **Método EJE** depende de la colaboración activa. El cliente se compromete a proporcionar información operativa veraz, acceso a métricas de ventas y asegurar la disponibilidad del personal clave para las sesiones de consultoría. **MDJ Consultoría** no se hace responsable por la falta de resultados derivados del incumplimiento en la entrega de información o la inasistencia a las sesiones programadas.



4. Presupuestos y Vigencia

Todas nuestras cotizaciones tienen una vigencia de 15 días naturales a partir de su emisión. Para dar inicio a cualquier proyecto o diagnóstico profundo, es requisito indispensable cubrir el pago del anticipo o el monto total acordado en la propuesta formal.

5. Limitación de Responsabilidad

MDJ Consultoría Comercial ofrece las herramientas y estrategias para optimizar el rendimiento del equipo de ventas. Sin embargo, los resultados finales de facturación dependen de la ejecución por parte del equipo del cliente, condiciones del mercado y variables externas. Nuestra responsabilidad se limita a la correcta entrega y guía de la metodología contratada.

6. Cancelaciones y Reagendaciones

Para reagendar una sesión de trabajo o diagnóstico, se requiere un aviso mínimo de 24 horas. En caso contrario, la sesión se considerará como impartida. En proyectos de consultoría ya iniciados, los pagos realizados no son reembolsables, ya que cubren el tiempo de análisis y reserva de agenda del consultor.

7. Jurisdicción y Ley Aplicable

Para cualquier controversia relacionada con el uso de este sitio o la prestación de servicios, las partes se someten a la jurisdicción de los tribunales competentes en la ciudad de **Querétaro, Qro.**, renunciando a cualquier otro fuero que pudiera corresponderles por domicilio presente o futuro.

8. Privacidad

El manejo de sus datos personales se rige estrictamente por nuestro **Aviso de Privacidad**, el cual puede ser consultado en la sección correspondiente de este sitio web.